

PROGRAMME FORMATION

Vendre ses produits en circuit court local : comment gagner en efficacité ?

Objectifs

- * Evaluer la performance de la commercialisation de sa ferme
- * Identifier les opportunités de développement et d'amélioration de sa commercialisation
- * Savoir évaluer son coût logistique et pouvoir le comparer
- * Connaître les outils de prise de commande et de mutualisation logistique du territoire de Loire-Atlantique
- * Se projeter sur les optimisations possibles pour sa ferme

Public visé :

Le public cible sont les producteurs en circuits courts, ou ceux souhaitant diversifier leur activité en circuits courts ainsi que les porteurs de projets de Loire-Atlantique.

Pré-requis :

Aucun

Programme :

- * Evaluer la performance de la commercialisation de sa ferme
- * Identifier les opportunités de développement et d'amélioration de sa commercialisation
- * Connaître les outils de prise de commande et de mutualisation logistique du territoire de Loire-Atlantique
- * Se projeter sur les optimisations possibles pour sa ferme

Validation de la formation

La formation sera validée par une attestation de présence délivrée 1 mois maximum après la dernière séquence de formation



Le référentiel de certification de services peut être obtenu ou consulté auprès de SGS ICS

financé par :



Les infos pratiques

- **Dates de session :** Décembre 2020 et autre date à définir (début 2021)
- **Lieux :** Nozay
- **Intervenants-es :** Kiosque Paysan, Terroirs 44
- **Coût :** Agriculteurs : 20€/participant
Salariés : demander un devis de formation

Responsable du stage :

Béryl ROUILLER

Contact :

GAB44 - pôle de services du Pré St Pierre
1, rue marie Curie - 44170 Nozay

Tel : 02 40 79 46 57

Courriel : accueil@gab44.org

www.gab44.org

