

## Vendre ses produits en circuit court local : comment gagner en efficacité ?

### Objectifs

- \* Evaluer la performance de la commercialisation de sa ferme
- \* Identifier les opportunités de développement et d'amélioration de sa commercialisation
- \* Savoir évaluer son coût logistique et pouvoir le comparer
- \* Connaître les outils de prise de commande et de mutualisation logistique du territoire de Loire-Atlantique
- \* Se projeter sur les optimisations possibles pour sa ferme

### Public visé :

Le public cible sont les producteurs en circuits courts de Loire-Atlantique, les producteurs souhaitant diversifier leur activité en circuits courts ainsi que les porteurs de projets souhaitant

### Pré-requis :

Aucun

### Programme :

- \* Evaluer la performance de la commercialisation de sa ferme
- \* Identifier les opportunités de développement et d'amélioration de sa commercialisation
- \* Connaître les outils de prise de commande et de mutualisation logistique du territoire de Loire-Atlantique
- \* Se projeter sur les optimisations possibles pour sa ferme

### Validation de la formation

La formation sera validée par une attestation de présence délivrée 1 mois maximum après la dernière séquence de formation



Le référentiel de certification de services peut être obtenu ou consulté auprès de SGS ICS

financé par :



### Les infos pratiques

- **Dates de session :** 10 Décembre 2020 et autre date à définir (début 2021)
- **Lieux :** Nozay
- **Intervenants-es :** Kiosque Paysan, Terroirs 44
- **Coût :** Agriculteurs : 20€/participant  
Salariés : demander un devis de formation

### Responsable du stage :

Béryl ROUILLER

### Contact :

GAB44 - pôle de services du Pré St Pierre  
1, rue marie Curie - 44170 Nozay

Tel : 02 40 79 46 57

Courriel : [accueil@gab44.org](mailto:accueil@gab44.org)

[www.gab44.org](http://www.gab44.org)