



RÉSULTAT RENDU



Restitution individuelle sous forme de document de synthèse, proposition de scénarios chiffrés de commercialisation

PUBLIC



Porteur.euse de projet à l'installation, producteur.trice en conversion ou en réflexion sur ses débouchés

FORMAT



1 ou 2 visites sur la ferme selon la formule

FINANCEMENTS ENVISAGEABLES



Élaborer sa stratégie d'installation

TARIF

490 à 1 000 €
selon la formule

CONTACT : Pôle territoire
filières locales

accueil@gab44.org
02 40 79 46 57

SAVOIR RÉALISER SON ÉTUDE DE MARCHÉ

OBJECTIF

- Connaître les débouchés autour de chez soi (contacts, volumes, prix pratiqués).
- Modéliser sa commercialisation en fonction des débouchés choisis.

DESRIPTIF

- Apports d'éléments sur l'analyse des marchés de la restauration collective, des magasins autres débouchés.
- Échanges et discussion pour identifier vos objectifs, vos envies, vos contraintes.
- Réflexion personnalisée sur votre projet: accompagnement à l'élaboration de votre stratégie par la modélisation de votre commercialisation en fonction des différents débouchés (plusieurs scénarii possibles).